



## BUSINESS COACHING



**BEDRIJF STARTEN IN SURINAME**

aangeboden door

**results4business**

business creation & development

**Uw voorbereiding in Nederland**



## STARTING WELL PREPARED

U hebt de eerste oriëntatie op het ondernemen in Suriname al achter de rug? Bijvoorbeeld door het volgen van een 'Idea Generation Workshop' of een training 'Start je Eigen Bedrijf'? U hebt uw businessidee al enigszins uitgewerkt in een businessplan? Dan is het tijd voor de volgende stap, de echte voorbereiding.

### Type en duur coaching

Business Coaching is bedoeld voor startende ondernemers. Bent u al gestart, dan is het meest geschikte aanbod voor u Business Consultancy. Afhankelijk van de fase waarin u zich met de start van de onderneming bevindt, kunt u kiezen uit een Business Coachingstraject van 3, 5 of zeven sessies. Een sessie duurt standaard 1,5 uur.

### Aanmelding

U meldt zich aan via het contactformulier op de website of telefonisch voor een intakegesprek. We stellen telefonisch de noodzaak van een intakegesprek vast en maken desgewenst een afspraak voor een intakegesprek.

### Intake

Tijdens het intakegesprek wordt uw coachingstraject (zie verder Het coachingstraject) samen met u uitgewerkt. Op basis van uw trajectkeuze (een coachingstraject van 3, 5 of 7 sessies) en uw concrete behoefte stellen we een stappenplan op en leggen de gemaakte afspraken contractueel vast. Deze documenten en de factuur ontvangt u binnen 3 werkdagen hierna.

Een coachingstraject of een los coachingsgesprek dient vooraf aan de coaching volledig te worden afgerekend. Wordt uw coaching betaald door een andere partij, dan sturen wij de documenten voor betaling naar deze instantie/organisatie. Ook dan start de coaching pas als de betaling is ontvangen. Een betaald traject dient binnen 3 maanden afgenomen te worden. Doorgaans plannen we 1 sessie per week. Na betaling van het traject krijgt u een coach toegewezen die aansluit bij uw businessconcept en branche.

## Onze expertise

Business Coaches werkzaam voor Results4Business zijn: gecertificeerd Business Coach of bedrijfskundige, specialistische consultants, zelf ondernemer of werkzaam in de financiële sector. De methodiek die wij toepassen is gebaseerd op onze eigen ervaring van het trainen en coachen van meer dan 9.500 startende en groeiende ondernemers wereldwijd gedurende meer dan 24 jaar.

## Wat kunt u van uw Business Coach verwachten?

Met uw Business Coach pakt u de zaken aan om uw onderneming in Suriname daadwerkelijk op te richten en startklaar te geraken. Het stappenplan is een middel om dit te realiseren. De coaching tijdens het traject is maakwerk. Uw Coach is uw klantbord, vraagbaak en gids. U wordt wegwijs gemaakt om zelf stappen te zetten en de verschillende zaken op te pakken die komen kijken bij de oprichting van uw onderneming. Wilt u bepaalde stappen die u moet zetten (aan ons) uithanden geven, dan zijn daar kosten aan verbonden.

U moet daarbij denken aan: een haalbaarheidstoets uitvoeren van uw businessplan ter verkrijging van een krediet, inschrijving van uw onderneming bij de KKF, aanvragen van vergunningen en andere startdocumenten, bankzaken, begeleiding bij de notariële oprichting van uw onderneming, aanmelding bij de overheidsinstanties, opstellen van contracten, bemiddeling bij of zoeken naar bedrijfshuisvesting, personeel werven, vervaardigen van marketing uitingen voor uw onderneming, etc.





## Het coachingstraject



Onderwerpen waaruit u kunt kiezen om tijdens de coaching aan de orde te stellen:

- Marktonderzoek doen en klanten werven: introductie in relevante netwerken;
- Notariële oprichting of niet;
- Wetten en regels: zoals het inschrijvings- en registratieproces bij de overheid: KKF, belastingdienst, douane, etc.;
- Belastingen: registreren en betalen van diverse belastingen;
- Legal: contracten, algemene voorwaarden, certificeringen, e.d.;
- Boekhouding en accounting: opzetten van de boekhouding naar Surinaamse en internationale normen, het vinden van een boekhouder of accountant voor uw administratie, jaarrekening en/of belastingaangifte;
- Verzekeringen en sociale wetten: het organiseren van de verplichtingen als werkgever met betrekking tot personeel, pensioen en minimumloon;
- Bedrijfshuisvesting: geschikte locatiekeuze in relatie tot uw doelgroep/klanten en concurrenten;
- Personeel en beloning: werven/aanstellen (lokaal en internationaal) en belonen wel of niet conform een geldende Cao;
- Bankzaken: zoals openen van zakelijke bankrekeningen, verkrijgen van letters of credit, geldovermakingen, etc.
- Import & Export: hoe de zaken te regelen als u goederen gaat importeren uit of exporteren naar het buitenland;
- Internationaal zakendoen vanuit Suriname: voldoen aan internationale standaarden voor wat betreft, contracten, bankzaken e.d. Kansen en mogelijkheden binnen de regionale, bilaterale en internationale handelsverdragen tussen Suriname en de rest van de wereld;
- Financiering: vinden van bedrijfskrediet of ander soort financiering.



## Los coachingsgesprek

Een los coachingsgesprek is mogelijk tegen een ander tarief en tijdsduur. U kunt geen beroep doen op een vaste Coach en een eindverslag. Kiest u daarna voor een coachingstraject, dan krijgt u een vaste Business Coach toegewezen en rapporteren we schriftelijk aan het eind van het traject.

De intake van een los coachingsgesprek verloopt elektronisch en telefonisch. Na akkoord over de inhoud van de coaching ontvangt u daarover een bevestiging, de bijkerende overeenkomst en de factuur, die u vooraf dient te voldoen. Telkens als u een los coachingsgesprek wilt boeken moet u er rekening mee houden dat het plannen van een los coachingsgesprek langer kan duren dan wanneer u afspraken maakt binnen een coachingstraject.



**HET IS NU TIJD  
VOOR DE ECHE  
VOORBEREIDING**



## Interesse?

Is Business Coaching 'Bedrijf starten in Suriname' iets voor u? Neem dan contact met ons op.

### Contact

Results4Business NV  
Web: [www.results4business-nv.com](http://www.results4business-nv.com)  
Mail: [office@results4business-nv.com](mailto:office@results4business-nv.com)  
Tel: +597 750 13 98 / +31 637 156 647  
NL: (+31) (0) 6 412 76 339

### Adres Suriname:

Columbiastraat 11  
Paramaribo-Suriname

### Adres NL

Eva Besnyöstraat 278  
1087 LM Amsterdam



## Tarieven Business Coaching in Nederland

Soort gesprek of traject	IN NEDERLAND
	Kosten in euro
Intakegesprek: bespreking inhoud traject, stappenplan en overeenkomst	Gratis
Los coachingsgesprek van 1 uur	100
Traject-1: 3 sessies van elk 1,5 uur	425
Traject-2: 5 sessies van elk 1,5 uur	700
Traject-3: 7 sessies van elk 1,5 uur	1.000

Het tarief van een coachingstraject in NL is exclusief 21% BTW en een kort verslag.